

OSOBNI PODACI

Dejan Pap

 Odranska 12., 10000 Zagreb, Hrvatska



Ne posjedujem web adresu

Spol: Muško, Datum rođenja: 20.12.1973.god.

Bračno stanje: Oženjen – otac troje djece, Nacionalnost: Hrvat

Obrazovanje i osposobljavanje

| | |
|---|--|
| Datumi | 2015 - 2017 |
| Ime i vrsta organizacije pružatelja obrazovanja i osposobljavanja | Univerzitetski specijalist ekonomije (univ.spec.oec. 60 ECTS (ukupno 360 ECTS). Polaznici stječu najnovije teorijske i praktične spoznaje o marketingu i sposobnost za kreativno rješavanje složenih problema iz područja marketinga u suvremenim uvjetima poslovanja subjekata gospodarstva i izvangospodarskih djelatnosti. Ekonomski fakultet u Osijeku , Sveučilište Josipa Jurja Strossmayera u Osijeku |
| Datumi | 2009. – 2011. |
| Naziv dodijeljene kvalifikacije | Stručni specijalist projektnog menadžmenta (struč.spec.oec.120 ECTS (ukupno 300 ECTS) |
| Stečene vještine | Obrazovanje i osposobljavanje za pripremu i vođenje projekata u projektno usmjerenim poduzećima, složenijih znanstveno-istraživačkih projekata, projekata u javnom sektoru, za organizaciju cjelovitog projektnog rada u organizacijama u kojima će se projekti ostvarivati. |
| Ime i vrsta organizacije pružatelja obrazovanja i osposobljavanja | Visoka škola za poslovanje i upravljanje, s pravom javnosti "Baltazar Adam Krčelić" , 10290 Zaprešić, Vladimira Novaka 23 |
| Datumi | 2005. – 2008. |
| Naziv dodijeljene kvalifikacije | Poslovna ekonomija i financije (Stručni studij – prvostupnik / baccalaureus, 180 ECTS) |
| Stečene vještine | Temeljni cilj programa je obrazovanje i osposobljavanje kadrova za poslovanje i operativni menadžment u svim strukturama gospodarstva, uslužnim, upravnim, kulturnim i drugim djelatnostima. |
| Ime i vrsta organizacije pružatelja obrazovanja i osposobljavanja | Visoka škola za poslovanje i upravljanje, s pravom javnosti "Baltazar Adam Krčelić" , 10290 Zaprešić, Vladimira Novaka 23 |
| Datumi | 1988. – 1992. |
| Naziv dodijeljene kvalifikacije | Srednja stručna sprema (Elektrotehnika/energetika – Vinkovci) |
| Naziv dodijeljene CERTIFIKACIJE | IPMA Certificate, (International Project Management Association) kao ovjera osposobljenosti za vođenje projekata, koja udovoljava zahtjevima međunarodnih direktiva harmonizacije JAVNA NABAVA certifikat u području Javne nabave, trener javne nabave s važećim certifikatom. - Trener javne nabave: evidencija pod brojem: 162 / MINGOR (Uprava za JN) |

Materinski jezik Hrvatski jezik
 Drugi jezik Engleski

Vlastita procjena
 Europska razina (*)

Engleski

| Razumijevanje | | | | Govor | | | | Pisanje | |
|---------------|---------------------|---------|---------------------|---------------------|---------------------|--------------------|---------------------|---------|---------------------|
| Slušanje | | Čitanje | | Govorna interakcija | | Govorna produkcija | | | |
| B2 | Samostalni korisnik | B2 | Samostalni korisnik | B2 | Samostalni korisnik | B2 | Samostalni korisnik | B2 | Samostalni korisnik |

(*) Zajednički europski referentni okvir za jezike

| | |
|---------------------------------------|---|
| Osobne vještine i kompetencije | Unutar poslovnog okruženja, uz kontinuirani rad i zalaganje, razvijao sam timski duh i komunikacijske sposobnosti. Razvoj društva te tako i poslovnog okruženja u kojem sam se nalazio, stvaralo je potrebu kontinuiranog praćenja istoga i osobno usavršavanje kroz razne poslovne treninge. |
| Društvene vještine i sposobnosti | <ul style="list-style-type: none"> - timski duh; - sposobnost prilagođavanju multikulturalnim sredinama, stečena tijekom radnog iskustva; - dobre komunikacijske vještine stečene tijekom rada kao voditelj prodaje. |
| Organizacijske vještine i sposobnosti | <ul style="list-style-type: none"> - rukovođenje (iskustvo stečeno u razdoblju (15 god.) kada sam bio na rukovodećoj poziciji - smisao za organizaciju (iskustvo upravljanja ljudskim potencijalima, poslovnim procesima); - iskustvo u vođenju projekata i timova. |
| Tehničke vještine i kompetencije | <ul style="list-style-type: none"> - rukovođenje poslovnim subjektom u potpunosti i sektorski - rukovođenje procesima - rukovođenje timovima / ljudski potencijali <p>Društvo u cijelini, hijerarhijske cijeline, poslovni procesi, kontrole kvalitete, rad unutar skladišnog poslovanja, analitičkih izvještaja, nadogradnja i unaprjeđenje informacijskog sustava Društva u područjima, analiza-izvještavanje, kontroling, i dr.</p> |
| Ambicije | <p>Nastavak obrazovanja u području menadžmenta, primjena stečenih znanja i iskustva u radu, sudjelovanje u realizaciji projekata kao član tima.</p> <p>Radom, poštenjem, znanjem i iskustvom pridonijeti poslovnim rezultatima poslodavcu, kao član uspješnog tima.</p> |
| Edukacije / treninzi | <p>Pohađao tečajeve, edukacije i poslovne treninge u području upravljanja poslovnim procesima, ljudskim resursima, projektima.</p> <p>Predavač – Stručna osoba, Izvođenje nastave u sklopu programa redovitog usavršavanja u području Javne nabave. Program usavršavanja odobren je od Ministarstva gospodarstva, Uprave za sustav javne nabave.</p> |
| Računalne vještine i sposobnosti | Odlično poznavanje: Microsoft Office (Word, Excel, PowerPoint) |
| Druge vještine i sposobnosti | Odgovorna, ambiciozna i temeljita osoba |
| Vozačka dozvola | B kategorija |
| Dodatne informacije | Vojna obaveza regulirana (Dragovoljac domovinskog rata) |

Radno iskustvo

| | |
|-----------------------------|---|
| lipanj 2013 - sada | HRVATSKE VODE , Zagreb Sektor za podršku pripremi i provedbi EU projekata <ul style="list-style-type: none">- ovlaštenik za provedbu postupaka Javne nabave za EU Projekte- sudjelovao u pripremi EU projekata kao član projektnog tima- sudjelovao u izradi Dokumentacije za nabavu kao član tima, za nabavu usluga, robe i radova- sudjelovao u provedbi postupaka Javne nabave kao ovlaštenik Naručitelja- izrađivao poslovni plan (unutar djelovanja sektora)- kreiranje programskih aplikacija u području poslovanja i analitičkih izvještaja (cf)- praćenje i izvještavanje o poslovnim rezultatima sukladno planiranim vrijednostima |
| lipanj 2009 – lipanj 2013 | HRVATSKE AUTOCESTE d.o.o. , Zagreb Sektor za održavanje autocesta <ul style="list-style-type: none">- sudjelovanje u izradi poslovnog plana- kreiranje programskih aplikacija unutar područja poslovanja i analitičkih izvještaja- praćenje i izvještavanje o poslovnim rezultatima sukladno planiranim vrijednostima- sudjelovanje u izradi uputa (pravilnika) poslovnih obaveza unutar tvrtke (kolanje dokumentacije za pokretanje javne nabave, obaveza i poslovi zaposlenih, evidentiranje i praćenje dosljednosti obaveza |
| svibanj.2008. - lipanj.2009 | PEPSICO Internacional – Marbo produkt d.o.o. , Zagreb Direktor prodaje za Hrvatsku <ul style="list-style-type: none">- upravljanje poslovnim subjektom- upravljanje prodajom i vođenje prodajne strategije u Hrvatskoj- upravljanje ljudskim resursima, financijskim i poslovnim potencijalima- planiranje i provedba ciljeva za područje Hrvatskog tržišta- vođenje razvojnih projekata te organiziranje poslovnih timova |
| prosinac.2004.– lipanj.2008 | STRIDON PROMET d.o.o. , Zagreb Direktor prodaje za Hrvatsku <ul style="list-style-type: none">- upravljanje prodajom (ljudski resursi, poslovni procesi)- sudjelovanje u kreiranju prodajne strategije- sudjelovanje u kreiranju marketinškog pristupa tržištu- analize tržišnih trendova i konkurencije- timski rad i vođenje prodajne politike sa pozicije voditelja |
| srpanj.2003.- prosinac.2004 | PRESOFLEX d.o.o. Požega Voditelj nabave za program ne prehrane (non food) <ul style="list-style-type: none">- ugovaranje poslovne suradnje (109 dobavljača)- sudjelovanje u kreiranju strateške politike pristupa tržištu- vođenje nabave u dijelu asortimana non food- upravljanje ljudskim resursima i poslovnim procesima na razini voditelja programa- kontinuirano praćenje tržišnih trendova- analiziranje uspješnosti poslovanja – programa rukovođenja |
| 1994.- 2003 | PATRIČAR d.o.o. Županja Voditelj nabave, uvoza i prodaje (poslovnica Zagreb) <ul style="list-style-type: none">- sudjelovanje u kreiranju poslovne strategije- sudjelovanje u ugovaranju poslovne suradnje s inozemnim dobavljačima- sudjelovanje u ugovaranju poslovne suradnje s domaćim dobavljačima- osmišljavanje i postavljanje poslovne strategije prodaje i nabave na domaćem tržištu.- organizacija uvoza, špedicije i transporta uvoznog asortimana- upravljanje ljudskim resursima i poslovnim procesima na razini poslovnice (Zagreb) |